

Wegbereiter für die Digitale Transformation gesucht

Der FP-Konzern ist der Anbieter für die Digitale Poststelle. Als international agierendes börsennotiertes Unternehmen mit Hauptsitz in Berlin bieten wir integrierte Lösungen rund um Kommunikations- und Dokumentenprozesse – vom Post- und Dokumenteneingang über die Verarbeitung bis hin zum Post- und Dokumentenausgang.

Stellenausschreibung

Zur Stärkung des Bereiches Vertrieb/Marketing unserer Konzerngesellschaft FP IAB internet access GmbH suchen wir ab sofort einen engagierten

Senior Sales Manager (w/m) Region Südwestdeutschland

– FP IAB internet access GmbH, Berlin - Adlershof –

IHRE AUFGABEN:

- Sie sind Partner für die Optimierung des Postversandes unserer Kunden und Interessenten im Bundesgebiet und platzieren unser Produktportfolio insbesondere in Wirtschaftsunternehmen sowie im öffentlichen Bereich bei Gemeinden und Behörden
- Sie analysieren die Herausforderungen und Ziele unserer Kunden und begleiten diese in allen Phasen von der Entscheidungsfindung bis zum Abschluss und während der laufenden Geschäftsbeziehung
- Sie verstehen Geschäftsprozesse und deren Abbildung in IT-Systemen und vermitteln Lösungsansätze speziell für die Digitalisierung von Kommunikationsprozessen
- Sie sind Ansprechpartner für Neu- und Bestandskunden, bauen dabei langfristige Partnerschaften auf und pflegen diese
- Sie setzen ihre professionellen Fähigkeiten auf den Gebieten Business Development und Sales ebenso bei der Gestaltung neuer Produkte sowie der Entwicklung neuer Vertriebsstrategien ein und begleiten sowie koordinieren diese bei der Einführung

IHR PROFIL:

- Sie sind nachgewiesen erfahren und erfolgreich im Vertrieb und/oder Business Development von projekt-orientierten Produkten und Dienstleistungen
- Sie verfügen über ein breites Netzwerk zu Entscheidern, insbesondere im öffentlichen Bereich
- Sie sind zielstrebig, kommunikativ und gleichermaßen entscheidungs- und durchsetzungsfähig
- Aufgrund Ihrer hervorragenden Präsentationsfähigkeiten können Sie erklärungsbedürftige Zusammenhänge von IT-Lösungen und Produkten gut darstellen
- Professionalität und Fingerspitzengefühl bei Verhandlungen auf Entscheidungsebenen zeichnen Sie aus

IHRE PERSPEKTIVEN:

Sie werden Teil eines innovativen Unternehmens mit Sitz in Berlin-Adlershof - der Stadt für Wissenschaft, Wirtschaft und Medien - einem der modernsten Technologieparks Europas. Ihr Erfolg zahlt sich im wahrsten Sinne des Wortes für Sie aus, Sie können, unabhängig von unseren Standorten, aus dem Home Office heraus agieren und als erfahrener Sales Manager gestalten Sie eigenverantwortlich und flexibel Ihre Arbeit.

Wenn Sie diese Position anspricht

freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen



INTERNET ACCESS GMBH GESELLSCHAFT FÜR KOMMUNIKATION + DIGITALTECHNIK

Marlies Jobs
Albert-Einstein-Str. 14
12489 Berlin

Telefon: 030 / 364 44 0221
E-Mail: personal@internet-access.de
Website: www.internet-access.de