

## Q2 Telefonkonferenz Journalisten

Bernd Montag, CEO | Jochen Schmitz, CFO

3. Mai 2021

### Hinweise und Anmerkungen zu zukunftsgerichteten Aussagen



Diese Präsentation wurde ausschließlich zur Verwendung in dieser Veranstaltung erstellt. Durch die Teilnahme an der Veranstaltung, in der diese Präsentation gehalten wird, oder durch den Zugriff auf diese Präsentation erklären Sie sich mit den folgenden Einschränkungen einverstanden. Das Dokument wird im Zusammenhang mit einer mündlichen Präsentation zur Verfügung gestellt und sollte in keinem anderen Kontext verwendet werden.

Diese Präsentation dient ausschließlich Informationszwecken und die darin enthaltenen Informationen (soweit nicht anders angegeben) wurden von der Siemens Healthineers AG zur Verfügung gestellt. Diese Präsentation stellt weder ganz noch in Teilen ein Angebot, eine Aufforderung zur Abgabe eines Kaufangebots, zur Zeichnung, Übernahme oder zum anderweitigen Erwerb von Wertpapieren der Siemens Healthineers AG oder gegenwärtigen oder zukünftigen Mitgliedern der Siemens Healthineers Gruppe (die "Gruppe") oder der Siemens AG dar und sollte nicht in dieser Weise ausgelegt werden. Diese Präsentation darf weder ganz noch teilweise als Grundlage für einen Vertrag zum Kauf oder zur Zeichnung von Wertpapieren der Siemens Healthineers AG oder eines Mitglieds der Gruppe oder der Siemens AG oder einen anderen Vertrag oder eine Verpflichtung verwendet werden, noch darf in diesem Zusammenhang auf diese Präsentation vertraut werden.

Diese Präsentation oder Teile davon stellen keinen Prospekt dar und jede Entscheidung, in Wertpapiere zu investieren, sollte ausschließlich auf Grundlage der Informationen in einem Prospekt und einer unabhängigen Analyse der darin enthaltenen Informationen erfolgen.

Bei den in dieser Präsentation enthaltenen Annahmen, Ansichten oder Meinungen (einschließlich Feststellungen, Vorhersagen, Prognosen oder anderer zukunftsgerichteter Aussagen) handelt es sich, soweit nicht anders angegeben, um die Annahmen, Ansichten oder Meinungen der Siemens Healthineers AG zum angegebenen Zeitpunkt; diese können sich ohne vorherige Ankündigung ändern. Siemens Healthineers beabsichtigt nicht und übernimmt auch keine Verpflichtung, diese Annahmen, Ansichten oder Meinungen zu aktualisieren oder bei einer anderen als der erwarteten Entwicklung zu korrigieren, es sei denn, es besteht eine gesetzliche Pflicht hierzu.

Jede Information, die nicht aus externen Quellen stammt, beruht auf internen Daten und Schätzungen. Hierin enthaltene Angaben in Bezug auf vergangene Ergebnisse sind keine Anhaltspunkte für zukünftige Ergebnisse. Die in dieser Präsentation enthaltenen Informationen dienen nicht dazu, tatsächliche Ergebnisse vorherzusagen, und es werden keine diesbezüglichen Zusicherungen abgegeben.

Die in dieser Präsentation enthaltenen Informationen wurden nicht von einer unabhängigen Partei geprüft, und es werden weder ausdrückliche noch stillschweigende Zusagen oder Gewährleistungen, in Bezug auf die Angemessenheit, Genauigkeit, Vollständigkeit oder Richtigkeit der hierin enthaltenen Informationen abgegeben noch sollte auf diese vertraut werden. Weder die Siemens Healthineers AG noch ihre verbundenen Unternehmen, Berater, verbundene oder sonstige Personen erkennen eine Haftung für Verluste irgendeiner Art an, die, direkt oder indirekt, aus dieser Präsentation, ihren Inhalten oder auf sonstige Weise im Zusammenhang mit dieser Präsentation (fahrlässig oder in sonstiger Weise) entstehen. Dies soll jedoch nach einem anwendbaren Recht oder den Vorschriften irgendeiner Jurisdiktion bestehende Pflichten oder eine Haftung, welche nicht rechtmäßig ausgeschlossen werden darf (einschließlich in Bezug auf arglistige Täuschung), weder beschränken noch ausschließen oder begrenzen.

Dieses Dokument enthält Aussagen, die sich auf unseren künftigen Geschäftsverlauf und unsere künftige finanzielle Leistung(-sfähigkeit), die erwarteten finanziellen Auswirkungen des Erwerbs von Varian (einschließlich Kosten- und Umsatzsynergien) sowie auf künftige Siemens Healthineers betreffende Vorgänge oder Entwicklungen beziehen und zukunftsgerichtete Aussagen darstellen können. Diese Aussagen sind erkennbar an Formulierungen wie z. B. "erwarten", "prognostizieren", "beabsichtigen", "planen", "glauben", "anstreben", "einschätzen", "werden" und "zum Ziel setzen" oder an ähnlichen Begriffen. Wir werden gegebenenfalls auch in anderen Berichten, in Präsentationen, in Unterlagen, die an Aktionäre verschickt werden, und in Pressemitteilungen zukunftsgerichtete Aussagen treffen. Des Weiteren können unsere Vertreter von Zeit zu Zeit zukunftsgerichtete Aussagen mündlich treffen. Solche Aussagen beruhen auf den gegenwärtigen Erwartungen und bestimmten Annahmen des Siemens Healthineers-Managements, von denen zahlreiche außerhalb des Einflussbereichs von Siemens Healthineers liegen. Da sie sich auf zukünftige Gegebenheiten oder Entwicklungen beziehen, unterliegen sie einer Vielzahl von Risiken, Ungewissheiten und Faktoren, die in den jeweiligen Veröffentlichungen beschrieben werden, sich aber nicht auf solche beschränken. Sollten sich eines oder mehrere dieser Risiken, Ungewissheiten oder Faktoren realisieren oder sollte es sich erweisen, dass die zugrunde liegenden Erwartungen nicht eintreten beziehungsweise Annahmen nicht korrekt waren, können die tatsächliche(n) Ergebnisse, Leistung(-sfähigkeit) und Erfolge von Siemens Healthineers (sowohl negativ als auch positiv) wesentlich von denjenigen abweichen, die ausdrücklich oder implizit in der zukunftsgerichteten Aussage genannt worden sind.

Dieses Dokument enthält – in einschlägigen Rechnungslegungsrahmen nicht genau bestimmte – ergänzende Finanzkennzahlen (bedeutsamste finanzielle Leistungsindikatoren), die alternative Leistungskennzahlen sind oder sein können. Diese ergänzenden Finanzkennzahlen können als Analyseinstrument nur eingeschränkt tauglich sein und sollten für die Beurteilung der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage von Siemens Healthineers nicht isoliert oder als Alternative zu den im Konzernhalbjahresabschluss und im Konzernabschluss dargestellten und im Einklang mit einschlägigen Rechnungslegungsrahmen ermittelten Finanzkennzahlen herangezogen werden. Andere Unternehmen, die alternative Leistungskennzahlen mit einer ähnlichen Bezeichnung berichten oder darstellen, können diese anders berechnen, so dass sie deshalb möglicherweise nicht vergleichbar sind.

Erläuterungen zu unseren Finanzkennzahlen finden Sie im Abschnitt "A.2 Finanzielles Steuerungssystem" und im Anhang zum Konzernabschluss Ziffer 29 "Segmentinformationen" des Geschäftsberichts 2020 von Siemens Healthineers. Weitere Informationen zu Überleitungen sind ebenfalls in der Analysten-Präsentation zu finden. Diese Dokumente stehen im Internet unter <a href="https://www.corporate.siemens-healthineers.com/de/investor-relations/presentations-financial-publications">https://www.corporate.siemens-healthineers.com/de/investor-relations/presentations-financial-publications</a> zur Verfügung. Seit dem Beginn des Geschäftsjahres 2020 wendet Siemens Healthineers den Rechnungslegungsstandard IFRS 16, Leasingverhältnisse, an. Eine Anpassung der Vorjahreszahlen erfolgte nicht. Die insgesamt unwesentlichen Umstellungseffekte wurden stattdessen zum 1. Oktober 2019 im Eigenkapital erfasst.

Aufgrund von Rundungen ist es möglich, dass Zahlen in diesem Dokument und in anderen Dokumenten nicht genau der angegebenen Summe entsprechen und dass Prozentangaben nicht genau die absoluten Werte widerspiegeln, auf die sie sich beziehen.

Aus technischen Gründen kann es zu Abweichungen in der Formatierung zwischen den in diesem Dokument enthaltenen und den aufgrund gesetzlicher Vorgaben veröffentlichten Rechnungslegungsunterlagen kommen.

Dieses Dokument liegt ebenfalls in englischer Übersetzung vor; bei Abweichungen ist die deutsche Fassung maßgeblich und geht der englischen Übersetzung des Dokuments vor.

Die in dieser Präsentation enthaltenen Informationen werden zum Datum dieser Präsentation zur Verfügung gestellt und können sich ohne vorherige Ankündigung ändern.

## Sehr starke Wachstumsdynamik im Q2, Ausblick erneut angehoben Erfolgreicher Abschluss der transformativen Kombination mit Varian



- Weiterhin sehr starke Dynamik mit 13% Umsatzwachstum<sup>1</sup>
- Antigen-Schnelltests treiben herausragendes Wachstum<sup>1</sup> von 29% bei Diagnostics
- Imaging weiterhin stark mit 7% Wachstum<sup>1</sup>; Advanced Therapies mit 2% Wachstum<sup>1</sup>
- Equipment Book-to-Bill von 1,08 weiterer Anstieg des Auftragsbestands
- Bereinigtes unverwässertes Ergebnis je Aktie bei 0,44 €, mit einer soliden bereinigten
   EBIT-Marge von 16,8%
- Free Cashflow mit 359 Mio. € im Jahresvergleich deutlich gestiegen
- Ausblick 2021 angehoben auf 14-17% vglb. Umsatzwachstum¹ und 1,90-2,05 € bereinigtes unverwässertes Ergebnis je Aktie (EPS)
- Abschluss des transformativen Zusammenschlusses mit Varian erhöht deutlich unsere Bedeutung für die Gesundheitsversorgung insgesamt

## Siemens Healthineers & Varian Ein Sprung im Kampf gegen Krebs – Ein Sprung in der Bedeutung für die Gesundheitsversorgung insgesamt



~55.000 + ~11.000 hochqualifizierte Mitarbeitende



**~240.000**Patientenkontakte pro Stunde



Patientenkontakte in 2020



**14,5 Mrd. €** Umsatz¹

+ 3,2 Mrd. \$ Umsatz<sup>1</sup>

## Wir treiben Innovationen voran

um Menschen zu helfen, gesünder und länger zu leben



600.000+

installierte Basis

>70%

der kritischen klinischen Entscheidungen werden von der Art von Technologie beeinflusst, die wir bereitstellen<sup>2</sup>



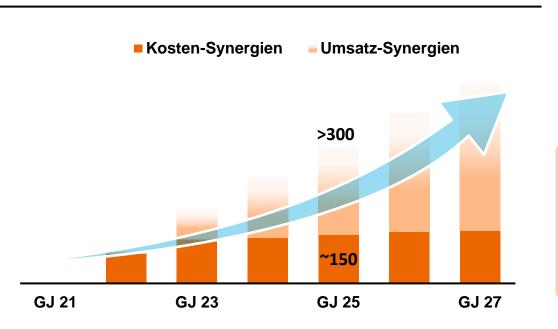
Marktführer

in der Mehrzahl der Geschäfte

## Synergien >300 Mio. € bestätigt; ca. 150 Mio. € Kosten-Synergien identifiziert, die sich in den ersten Jahren materialisieren werden







>300 Mio. € EBIT-Synergien im GJ 2025 – anschließend weiterer signifikanter Anstieg

## Status der Integration

- Urspr. Annahmen gut abgesichert; alle
   Voraussetzungen erfüllt, um von Tag 1
   Synergien zu realisieren
- Verlaufsindikatoren definiert; genaue Kontrollmechanismen etabliert
- Kosten-Synergien dürften sich in den ersten Jahren materialisieren

### Umsatz-Synergien

- Erhebliche Umsatz-Synergien bis GJ 2025 und darüber hinaus
- Beispiele: gemeinsamer regionaler Vertrieb, Cross-Selling bei bestehenden Kunden und bei Value Partnerships, gemeinsame Produktinnovation, Ausbau integrierter digitaler Serviceangebote

### Kosten-Synergien

- Ca. 150 Mio. € Kosten-Synergien im GJ 2025 identifiziert und fundiert
- Beispiele: Zusammenlegung von Verwaltungsfunktionen, De-Listing, gemeinsame Beschaffung

## Unsere neue Aufstellung – eine Kombination aus Fokus und Skalenvorteilen



### **Imaging**

~40%

Ber. EBIT Marge Umsatz

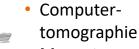
9,1 Mrd. € 1,9 Mrd. € 21%

Wiederkehrender Umsatzanteil<sup>2</sup>

Finanzkennzahlen der Segmente<sup>1</sup>

Portfolio





- Magnetresonanz
- Molekulare Bildgebung
- Röntgenprodukte
- Ultraschall
- Digital Health
- syngo Software

### **Diagnostics**

Ber. EBIT Marge Umsatz

3,9 Mrd. € 0,1 Mrd. € 2%

#### ~90%+



- Klinische Chemie, **Immunoassay** 
  - Hämostase, Hämatologie
  - Blutgas, Urinanalyse
  - Molekulare Virologie und "Liquid Biopsy"
  - Automatisierung und IT

#### Varian

**Operatives** Umsatz<sup>3</sup> Marge Ergebnis<sup>4</sup>

3,2 Mrd. \$ 0,5 Mrd. \$ 15%

#### ~50%



- Radioonkologie-Lösungen
- Multidisziplinäre Onkologie



- Protontherapie-Lösungen
- Interventionelle Onkologielösungen

## Advanced Therapies

Umsatz Ber. EBIT Marge 1,6 Mrd. € 0,3 Mrd. €

#### ~40%



- Angiographie-Systeme
- Mobile C-Bögen



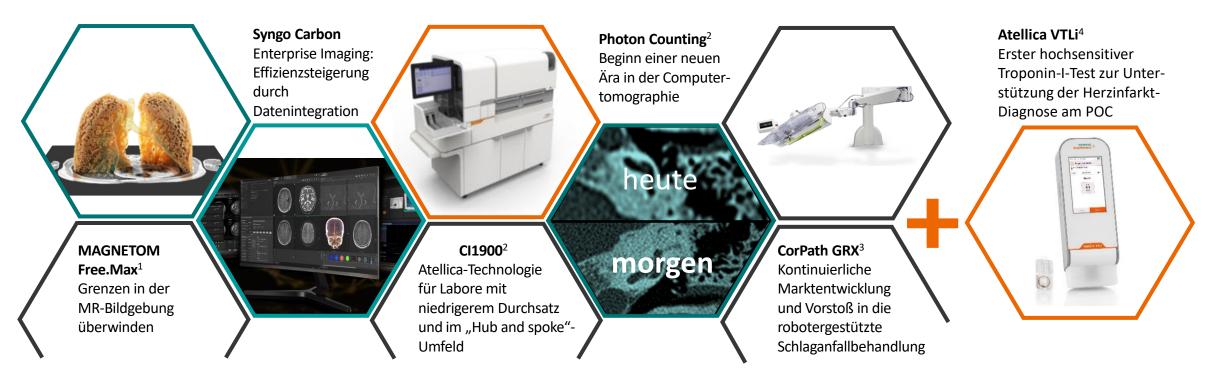
- Hybrid-OPs
- Endovaskuläre Robotik

Customer Services: eine der weltbesten Service-Organisationen (Leistung vor Ort und remote)

Value Partnerships: langfristige Partnerschaften mit unseren Kunden, um Performance und Widerstandsfähigkeit zu verbessern Daten, Digitalisierung und KI: die Digitalisierung unserer Geschäfte vorantreiben

## Ausbau des innovativen Portfolios für kontinuierlich überdurchschnittliche Leistung





- Erweiterung des **innovativen Produktportfolios** um das **Analysegerät Atellica VTLi der branchenweit erste** hochsensitive **Troponin-I-Test** zur Unterstützung der Herzinfarkt-Diagnose **direkt am Point-of-Care**
- Ausbau des Portfolios, um von strukturellen Wachstumstrends sowie dem Wandel zu umfassenden Partnerschaften und Entscheidungen auf "C-Level" zu profitieren

<sup>1 510(</sup>k) pending. Die Informationen über dieses Produkt sind vorläufig. Es ist in den USA nicht kommerziell verfügbar. Die zukünftige Verfügbarkeit kann nicht garantiert werden

<sup>2</sup> Befindet sich in der Entwicklung und ist nicht kommerziell verfügbar. Die zukünftige Verfügbarkeit kann nicht garantiert werden

<sup>3</sup> Neuro- und Remote-Applikationen befinden sich derzeit in der Entwicklung und sind in den USA nicht kommerziell verfügbar. Die zukünftige Verfügbarkeit kann nicht garantiert werden 4 Das Produkt ist nicht in allen Ländern kommerziell verfügbar und in den USA nicht käuflich zu erwerben. Die zukünftige Verfügbarkeit kann nicht garantiert werden

## EMEA und APAC mit anhaltend starkem Wachstum; Anzeichen einer Markterholung in Amerika



#### **Amerika**

- Leichter Umsatzrückgang vor dem Hintergrund vorübergehend aufgeschobener Investitionsentscheidungen während der Pandemie
- Erwartung einer Markterholung im H2 bestätigt – Erholung bei Equipment-Auftragswachstum
- Anbahnung neuer Value Partnerships

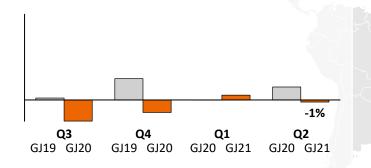
#### **EMEA**

- Herausragendes zweistelliges
   Umsatzwachstum, mit gutem
   Kerngeschäft und hoher Nachfrage für unsere Antigen-Schnelltests
- Anhaltend hohe Nachfrage für Imaging-Equipment und Produkte mit Pandemie-Bezug im öffentlichen Gesundheitssektor

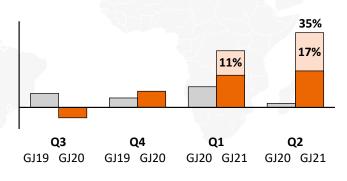
#### Asien, Australien

- Gesundes zweistelliges
   Umsatzwachstum in Asien, Australien
- Grundlegend positive Wachstums Dynamik unverändert

#### Umsatzwachstum Amerika<sup>1</sup>

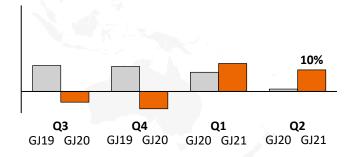


#### Umsatzwachstum EMEA<sup>1</sup>



Wachstumsbeitrag aus Antigen-Schnelltests

#### Umsatzwachstum Asien, Australien<sup>1</sup>



### Die Stärke von Siemens Healthineers gründet auf vier Säulen



1

# Attraktives strukturelles und innovations-getriebenes Wachstum

- Führende Positionen in attraktiven Märkten mit strukturellem Wachstum
- Fortlaufende Einführung innovativer Technologien und Produkte zur Stärkung unserer marktführenden Positionen
- Wir profitieren von der wachsenden Bedeutung umfassender Partnerschaften und dem zunehmenden Wandel zu C-Level-Entscheidungen

2

# **Margen** mit weiterem Aufwärtspotenzial

- Spielraum für weitere
   Ausweitung unserer
   branchenführenden Margen
   bei Imaging und Advanced
   Therapies
- Auf Kurs zu stärkerem
   Wachstum und besseren
   Margen im Diagnostics Geschäft

3

# Portfolio-Erweiterung in angrenzende Wachstumsmärkte

- Varian: Neues Niveau
   profitablen Wachstums; wir
   werden ein noch
   umfassenderer Partner für das
   gesamte Kundenspektrum
- Corindus: Fortlaufende
   Marktentwicklung in einem schwierigen Umfeld zur

   Schaffung von Mehrwert für unsere Kunden

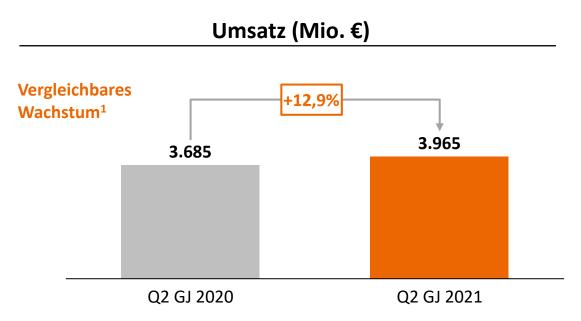
4

## **Widerstandsfähig** zu jeder Zeit

- Hoher Anteil wiederkehrender Umsätze aus Reagenzien bei Diagnostics sowie aus Service bei Imaging und Advanced Therapies
- Breite regionale Aufstellung und signifikant gestiegener Auftragsbestand durch Value Partnerships erhöhen die Widerstandsfähigkeit in unserem Geschäft weiter

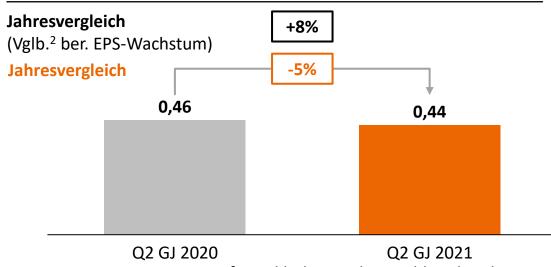
# Sehr starke Wachstumydynamik beim Umsatz hält an, EPS ggü. Vj. aufgrund höherer Aktienzahl und Währung niedriger





- Anhaltend beträchtliches Umsatzwachstum<sup>1</sup> von 13% im Q2 (Q1: 13%)
- Entwicklung getragen von Equipment- und Antigen-Schnelltest-Verkäufen; Service-Wachstum zurück auf Vor-Pandemie-Niveau
- EMEA mit ausgezeichnetem Wachstum<sup>1</sup> von 35% (Q2 GJ 2020: 2%), getragen von Antigen-Schnelltests und Wachstum auf breiter Basis
- Sehr starkes Wachstum<sup>1</sup> in Asien von 10% (Q2 GJ 2020: 1%), getragen von China und Japan
- Amerika mit leichtem Rückgang<sup>1</sup>, Auftragsdynamik zeigt Erholung in USA

#### Bereinigtes unverwässertes Ergebnis je Aktie (€)

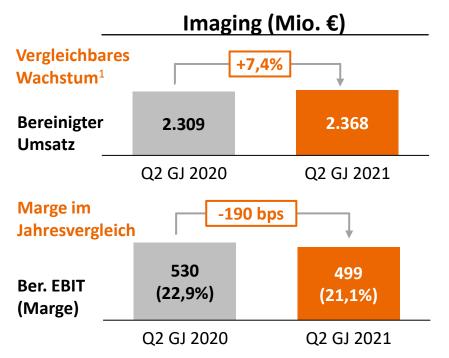


- Bereinigtes unverw. EPS aufgrund h\u00f6herer Aktienzahl und W\u00e4hrungs-Gegenwind r\u00fcckl\u00e4ufig
- Bereinigte EBIT-Marge mit 16,8% auf solidem Niveau
- Marge ggü. Vorjahr um 120 bps gesunken positive Effekte in allen Segmenten im Q2 GJ 2020; im Q2 GJ 2021 Gegenwind durch höhere Aufwendungen für erfolgsabhängige Incentivierung, teilweise kompensiert durch weiterhin geringere diskretionäre Ausgaben
- Bereinigtes Finanzergebnis³ bei -13 Mio €
- Steuerquote mit 27% unter Vorjahr (Q2 GJ 2020: 29%)

O2 GJ 2021

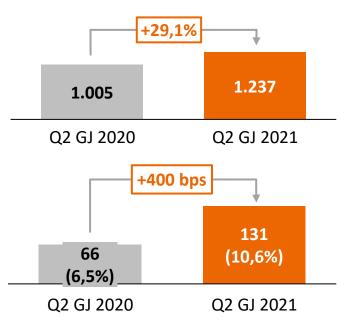
## Kerngeschäft und pandemiebezogene Nachfrage tragen Wachstum, Profitabilität mit gemischtem Bild





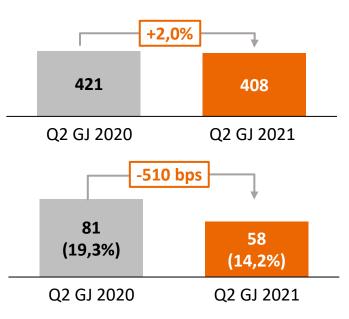
- Starkes Wachstum<sup>1</sup> mit anhaltender Dynamik bei Computertomographie und Röntgenprodukten, alle anderen Modalitäten mit solidem Wachstum
- Gute Marge ggü. sehr starkem Vorjahr, belastet durch höhere Aufwendungen für erfolgsabhängige Incentivierung und Währungs-Gegenwind

#### Diagnostics (Mio. €)



- Herausragender Umsatzanstieg, getragen von COVID-19 Tests; Kerngeschäft weiterhin mit solidem Wachstum<sup>1</sup>
- Beitrag aus COVID-19 Tests treibt Marge; Q2 GJ 2020 durch wesentliche Effekte positiv beeinflusst, höhere Aufwendungen für erfolgsabhängige Incentivierung im Q2 GJ 2021

#### **Advanced Therapies (Mio. €)**



- Wachstum<sup>1</sup> von 2% (Q2 GJ 2020: 6%), Portfolio generiert keine pandemiebezogene Nachfrage
- Marge ggü. starkem Q2 GJ 2020 gesunken; höhere Aufwendungen für erfolgsabhängige Incentivierung, Währungs-Gegenwind, nachteiliger Geschäfts-Mix und anhaltende Investitionen bei Corindus

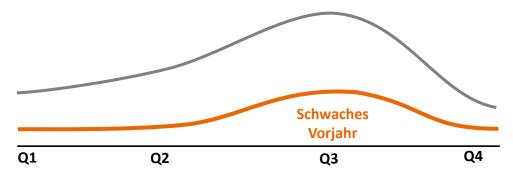
O2 GJ 2021

## Diagnostics-Kerngeschäft weiter mit solidem Wachstum, zusätzliche Chancen durch Antigen-Selbsttests



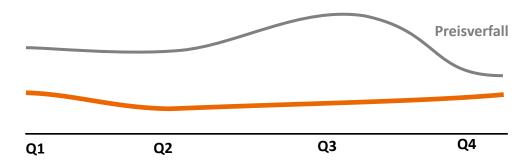


#### Vergleichbares Umsatzwachstum<sup>1</sup> im GJ 21



- Momentum für Antigen-Schnelltests hält an, ~190 Mio. € Umsatz im Q2
- Umsatz im H1 GJ 2021 mit ~320 Mio. € besser als erwartet
- Aktualisierte Umsatzannahme für GJ 2021 von ~750 Mio. €, vorwiegend aufgrund neuer Chancen durch Antigen-Selbsttests in Europa
- DX exkl. COVID-19 Tests weiter mit solidem Wachstum<sup>1</sup> im Q2

#### **Bereinigte EBIT-Marge im GJ 21**



- Ergebnisbeitrag aus Antigen-Tests mit Höhepunkt im Q3 erwarteter Rückgang im weiteren Verlauf von H2 GJ 2021 aufgrund von Preisverfall und Nachfrageabschwächung
- **DX exkl. COVID-19 Tests** bei der operativen Profitabilität im Q2 in etwa auf Q1-Niveau

#### Details nach Abschluss der Varian-Transaktion



## Reporting & Ausblick

- Neues Segment in der Berichterstattung, volle Transparenz gegenüber dem Kapitalmarkt
- Harmonisierung der Bilanzierungsmethoden, z.B. bei der Umsatzlegung
- H2 (15. April 30. Sept.) im Ausblick für GJ 2021 berücksichtigt, Aussichten für GJ 2022 und darüber hinaus beim Kapitalmarkttag im Herbst

Transaktionsbezogene Kosten & Kaufpreisallokation

- Transaktionsbezogene Kosten¹ im H2 GJ 2021 von ~0,2 Mrd. € bis ~0,3 Mrd. € erwartet (im bereinigten EBIT² und bereinigten EPS² herausgerechnet)
- Darin ~0,1 Mrd. € aus Bewertung eines transaktionsbedingten Devisentermingeschäfts, mit erwartetem negativen Einfluss auf das Finanzergebnis im Q3 GJ 2021 (im bereinigten EPS² herausgerechnet)
- Effekte aus Kaufpreisallokation (PPA)³ von geschätzt ~0,5 Mrd. € bis ~0,7 Mrd. € p.a.

## Steuern & Finanzierung

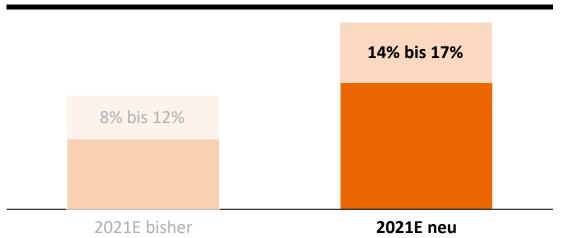
- Kein materieller Einfluss auf die Steuerquote für GJ 2021 erwartet
- Erwarteter Einfluss auf das Finanzergebnis in Höhe von ~25 Mio. bis ~30 Mio. € p.a. aus Zinsaufwendungen in den kommenden Geschäftsjahren (~0,3% p.a. auf ein gesamtes Kreditvolumen von 10 Mrd. \$)⁴

## Ausblick angehoben – stärkere operative Geschäftsentwicklung, neue Annahme für Antigen-Schnelltests und Varian-Beitrag im H2

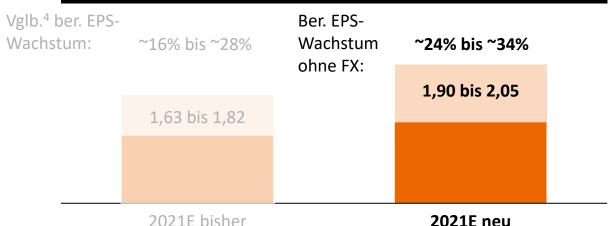


### Vergleichbares Umsatzwachstum<sup>1,3</sup>

### Bereinigtes unverwässertes EPS<sup>2,3</sup> (€)



- **Höheres Wachstum** aus aktualisierter Umsatzannahme für Antigen-Schnelltests, verbesserter Ausblick für Imaging und Advanced Therapies
  - Wachstum bei Imaging über 8% (bisher: ≥7%)
  - Diagnostics mit Wachstum über 25% (bisher: Wachstum mindestens im mittleren Zehner-Prozentbereich); Annahme für Antigen-Schnelltest-Umsatz aktualisiert auf ~750 Mio. €
  - Advanced Therapies mit Wachstum über 7% (bisher: ≥6%)
- Erwarteter Varian-Umsatzbeitrag im H2<sup>5</sup> von 1,2 Mrd. € bis 1,4 Mrd. €
- Varian-Umsatzbeitrag nicht in der vglb. Wachstumrate enthalten



- Höheres EPS aus höherem Umsatzwachstum und Varian-Beitrag im H2
- Diagnostics-Marge soll 10% übersteigen (bisher: >7%)
- Unveränderte Annahmen zum bisherigen Ausblick: Ber. EBIT-Marge bei Imaging soll sich ggü. Vorjahr um ~100 bps verbessern, Advanced Therapies soll erneut branchenführende Margen erreichen; Steuerquote zwischen 27% und 29% erwartet
- Erwartete ber. EBIT-Marge bei Varian im H2<sup>5</sup> von 12% bis 14%
- Ber. Finanzergebnis<sup>6</sup> bei -50 Mio. € bis -70 Mio. € erwartet
- Varian-Transaktion mit positivem EPS-Beitrag im GJ 2021 ggü. bisherigem Ausblick<sup>7</sup>



## Q2 Telefonkonferenz Journalisten

Bernd Montag, CEO | Jochen Schmitz, CFO

3. Mai 2021