

# Q1 Telefonkonferenz Journalisten

**Bernd Montag, CEO | Jochen Schmitz, CFO**

1. Februar 2021



# Hinweise und Anmerkungen zu zukunftsgerichteten Aussagen

*Diese Präsentation wurde ausschließlich zur Verwendung in dieser Veranstaltung erstellt. Durch die Teilnahme an der Veranstaltung, in der diese Präsentation gehalten wird, oder durch den Zugriff auf diese Präsentation erklären Sie sich mit den folgenden Einschränkungen einverstanden. Das Dokument wird im Zusammenhang mit einer mündlichen Präsentation zur Verfügung gestellt und sollte in keinem anderen Kontext verwendet werden.*

*Diese Präsentation dient ausschließlich Informationszwecken und die darin enthaltenen Informationen (soweit nicht anders angegeben) wurden von der Siemens Healthineers AG zur Verfügung gestellt. Diese Präsentation stellt weder ganz noch in Teilen ein Angebot, eine Aufforderung zur Abgabe eines Kaufangebots, zur Zeichnung, Übernahme oder zum anderweitigen Erwerb von Wertpapieren der Siemens Healthineers AG oder gegenwärtigen oder zukünftigen Mitgliedern der Siemens Healthineers Gruppe (die „Gruppe“) oder der Siemens AG dar und sollte nicht in dieser Weise ausgelegt werden. Diese Präsentation darf weder ganz noch teilweise als Grundlage für einen Vertrag zum Kauf oder zur Zeichnung von Wertpapieren der Siemens Healthineers AG oder eines Mitglieds der Gruppe oder der Siemens AG oder einen anderen Vertrag oder eine Verpflichtung verwendet werden, noch darf in diesem Zusammenhang auf diese Präsentation vertraut werden.*

*Diese Präsentation oder Teile davon stellen keinen Prospekt dar und jede Entscheidung, in Wertpapiere zu investieren, sollte ausschließlich auf Grundlage der Informationen in einem Prospekt und einer unabhängigen Analyse der darin enthaltenen Informationen erfolgen.*

*Bei den in dieser Präsentation enthaltenen Annahmen, Ansichten oder Meinungen (einschließlich Feststellungen, Vorhersagen, Prognosen oder anderer zukunftsgerichteter Aussagen) handelt es sich, soweit nicht anders angegeben, um die Annahmen, Ansichten oder Meinungen der Siemens Healthineers AG zum angegebenen Zeitpunkt; diese können sich ohne vorherige Ankündigung ändern. Siemens Healthineers beabsichtigt nicht und übernimmt auch keine Verpflichtung, diese Annahmen, Ansichten oder Meinungen zu aktualisieren oder bei einer anderen als der erwarteten Entwicklung zu korrigieren, es sei denn, es besteht eine gesetzliche Pflicht hierzu.*

*Jede Information, die nicht aus externen Quellen stammt, beruht auf internen Daten und Schätzungen. Hierin enthaltene Angaben in Bezug auf vergangene Ergebnisse sind keine Anhaltspunkte für zukünftige Ergebnisse. Die in dieser Präsentation enthaltenen Informationen dienen nicht dazu, tatsächliche Ergebnisse vorherzusagen, und es werden keine diesbezüglichen Zusicherungen abgegeben.*

*Die in dieser Präsentation enthaltenen Informationen wurden nicht von einer unabhängigen Partei geprüft, und es werden weder ausdrückliche noch stillschweigende Zusagen oder Gewährleistungen, in Bezug auf die Angemessenheit, Genauigkeit, Vollständigkeit oder Richtigkeit der hierin enthaltenen Informationen abgegeben noch sollte auf diese vertraut werden. Weder die Siemens Healthineers AG noch ihre verbundenen Unternehmen, Berater, verbundene oder sonstige Personen erkennen eine Haftung für Verluste irgendeiner Art an, die, direkt oder indirekt, aus dieser Präsentation, ihren Inhalten oder auf sonstige Weise im Zusammenhang mit dieser Präsentation (fahrlässig oder in sonstiger Weise) entstehen. Dies soll jedoch nach einem anwendbaren Recht oder den Vorschriften irgendeiner Jurisdiktion bestehende Pflichten oder eine Haftung, welche nicht rechtmäßig ausgeschlossen werden darf (einschließlich in Bezug auf arglistige Täuschung), weder beschränken noch ausschließen oder begrenzen.*

*Dieses Dokument enthält Aussagen, die sich auf unseren künftigen Geschäftsverlauf und unsere künftige finanzielle Leistung(-fähigkeit) sowie auf künftige Siemens Healthineers betreffende Vorgänge oder Entwicklungen beziehen und zukunftsgerichtete Aussagen darstellen können. Diese Aussagen sind erkennbar an Formulierungen wie z. B. „erwarten“, „prognostizieren“, „antizipieren“, „beabsichtigen“, „planen“, „glauben“, „anstreben“, „einschätzen“, „werden“ und „zum Ziel setzen“ oder an ähnlichen Begriffen. Wir werden gegebenenfalls auch in anderen Berichten, in Präsentationen, in Unterlagen, die an Aktionäre verschickt werden, und in Pressemitteilungen zukunftsgerichtete Aussagen treffen. Des Weiteren können unsere Vertreter von Zeit zu Zeit zukunftsgerichtete Aussagen mündlich treffen. Solche Aussagen beruhen auf den gegenwärtigen Erwartungen und bestimmten Annahmen des Siemens Healthineers-Managements, von denen zahlreiche außerhalb des Einflussbereichs von Siemens Healthineers liegen. Da sie sich auf zukünftige Gegebenheiten oder Entwicklungen beziehen, unterliegen sie einer Vielzahl von Risiken, Ungewissheiten und Faktoren, die in den jeweiligen Veröffentlichungen beschrieben werden, sich aber nicht auf solche beschränken. Sollten sich eines oder mehrere dieser Risiken, Ungewissheiten oder Faktoren realisieren oder sollte es sich erweisen, dass die zugrunde liegenden Erwartungen nicht eintreten beziehungsweise Annahmen nicht korrekt waren, können die tatsächliche(n) Ergebnisse, Leistung(-fähigkeit) und Erfolge von Siemens Healthineers (sowohl negativ als auch positiv) wesentlich von denjenigen abweichen, die ausdrücklich oder implizit in der zukunftsgerichteten Aussage genannt worden sind.*

*Dieses Dokument enthält – in einschlägigen Rechnungslegungsrahmen nicht genau bestimmte – ergänzende Finanzkennzahlen (bedeutsamste finanzielle Leistungsindikatoren), die alternative Leistungskennzahlen sind oder sein können. Diese ergänzenden Finanzkennzahlen können als Analyseinstrument nur eingeschränkt tauglich sein und sollten für die Beurteilung der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage von Siemens Healthineers nicht isoliert oder als Alternative zu den im Halbjahresfinanzbericht und im Konzernabschluss dargestellten und im Einklang mit einschlägigen Rechnungslegungsrahmen ermittelten Finanzkennzahlen herangezogen werden. Andere Unternehmen, die alternative Leistungskennzahlen mit einer ähnlichen Bezeichnung berichten oder darstellen, können diese anders berechnen, so dass sie deshalb möglicherweise nicht vergleichbar sind.*

*Erläuterungen zu unseren Finanzkennzahlen finden Sie im Abschnitt „A.2 Finanzielles Steuerungssystem“ und im Anhang zum Konzernabschluss Ziffer 29 „Segmentinformationen“ des Geschäftsberichts 2020 von Siemens Healthineers. Weitere Informationen zu Überleitungen sind ebenfalls in der Analysten-Präsentation zu finden. Diese Dokumente stehen im Internet unter <https://www.corporate.siemens-healthineers.com/de/investor-relations/presentations-financial-publications> zur Verfügung. Seit dem Beginn des Geschäftsjahres 2020 wendet Siemens Healthineers den Rechnungslegungsstandard IFRS 16, Leasingverhältnisse, an. Eine Anpassung der Vorjahreszahlen erfolgte nicht. Die insgesamt unwesentlichen Umstellungseffekte wurden stattdessen zum 1. Oktober 2019 im Eigenkapital erfasst.*

*Aufgrund von Rundungen ist es möglich, dass Zahlen in diesem Dokument und in anderen Dokumenten nicht genau der angegebenen Summe entsprechen und dass Prozentangaben nicht genau die absoluten Werte widerspiegeln, auf die sie sich beziehen.*

*Aus technischen Gründen kann es zu Abweichungen in der Formatierung zwischen den in diesem Dokument enthaltenen und den aufgrund gesetzlicher Vorgaben veröffentlichten Rechnungslegungsunterlagen kommen.*

*Dieses Dokument liegt ebenfalls in englischer Übersetzung vor; bei Abweichungen ist die deutsche Fassung maßgeblich und geht der englischen Übersetzung des Dokuments vor.*

*Die in dieser Präsentation enthaltenen Informationen werden zum Datum dieser Präsentation zur Verfügung gestellt und können sich ohne vorherige Ankündigung ändern.*

# Stärke auf breiter Front, unterstützt durch pandemiebezogene Nachfrage; Ausblick für Umsatz und bereinigtes EPS angehoben

- **Sehr starker Start ins Geschäftsjahr mit 13% vergleichbarem Umsatzwachstum<sup>1</sup> im Q1**
- Erneut hohe **Equipment Book-to-Bill von 1,16**
- **Herausragendes Wachstum<sup>1</sup> von 23%** bei Diagnostics; signifikanter **Beitrag aus COVID-19 Antigen-Schnelltests** und **Rückkehr zu solidem Wachstum<sup>1</sup> im Kerngeschäft**
- Imaging und Advanced Therapies mit **sehr starkem vglb. Umsatzwachstum<sup>1</sup>** von 9% bzw. 6%, **getrieben von EMEA und Asien; Computertomographie mit deutlich zweistelligem Wachstum**
- **Hohe Profitabilität:** bereinigte EBIT-Marge bei 19,1%, +550 Basispunkte ggü. Vorjahr
- Bereinigtes unverwässertes **Ergebnis je Aktie bei 0,49 €** ggü. 0,36 € im Vorjahresquartal
- Free Cashflow **im Q1** mit 668 Mio. € ggü. Vorjahresquartal **mehr als verdoppelt**
- **Ausblick 2021** auf **8-12% vglb. Umsatzwachstum<sup>1</sup>** und **1,63-1,82 € ber. unverw. EPS** angehoben

# Darleen Caron in den Vorstand (CHRO) der Siemens Healthineers AG bestellt – Herzlich Willkommen!



- Zum 1. Februar 2021 als Mitglied des Vorstands und zum Chief Human Resources Officer (CHRO) der Siemens Healthineers AG bestellt
- Darleen Caron verfügt über umfangreiche internationale Erfahrung in Europa und Nordamerika
- Erfolgreiche Bilanz bei der Führung von Organisationen im Zuge von dynamischen Wachstumsstrategien

## Highlights

### Gutes Wachstum in Q1 bei allen Modalitäten

- **Außergewöhnlich** starkes Umsatzwachstum bei Computertomographie und Röntgen
- Equipment-**Umsatzwachstum** bei allen Modalitäten

### Gut ausgebaute globale Präsenz zahlt sich aus

- **Außergewöhnlich** starkes Umsatzwachstum in **Europa** und **China**
- **USA** vorübergehend schwach, Erholung im Laufe des **GJ 2021** erwartet

### Rekord-Q1-Marge

- **Starke Marge** durch gutes Umsatzwachstum, **Mix** und geringere diskretionäre Ausgaben



## Attraktive Fundamentaldaten

### ~2/3 Umsatz aus Innovationen<sup>1</sup>

Durchgängig über Marktwachstum durch kontinuierliche Einführung bahnbrechender Innovationen

### ~40% des Umsatzes äußerst widerstandsfähig<sup>2</sup>

Hohe wiederkehrende **Service-Umsätze**, breite regionale **Aufstellung** und **Value Partnerships**

### >20% branchenführende Margen

Weiterer **Ausbau** der führenden Margen

### >9% des Umsatzes für F&E<sup>3</sup>

Branchenführende **F&E-Intensität** sichert **Innovations-Pipeline** für künftiges Wachstum

# Diagnostics-Geschäft weiter normalisiert – Antigen-Schnelltest mit deutlich positivem Beitrag

## Kerngeschäft wieder gewachsen

**Auf Kurs mit solidem Wachstum  
& Margenerholung**

**Guter Fortschritt bei  
Atellica, große Installationen  
im Plan**

Transformation kommt gut  
voran – **Verbesserung der  
Geschäftsabläufe** in allen Regionen

Anhaltender Erfolg bei der  
**Marktakzeptanz von Atellica** zeigt  
sich in weiteren **Großaufträgen**



## COVID-19 Portfolio gut positioniert

**Starke Nachfrage** nach unserem  
SARS-CoV-2 POC **Antigen-Schnelltest**<sup>1,3</sup>

**Anhaltendes Wachstum** beim  
molekularen SARS-CoV-2 Test<sup>1,2</sup>

**Richtiges Test-Design**  
(Spike-Protein) zur Identifizierung  
und **Quantifizierung**  
**neutralisierender Antikörper**<sup>1,2</sup>

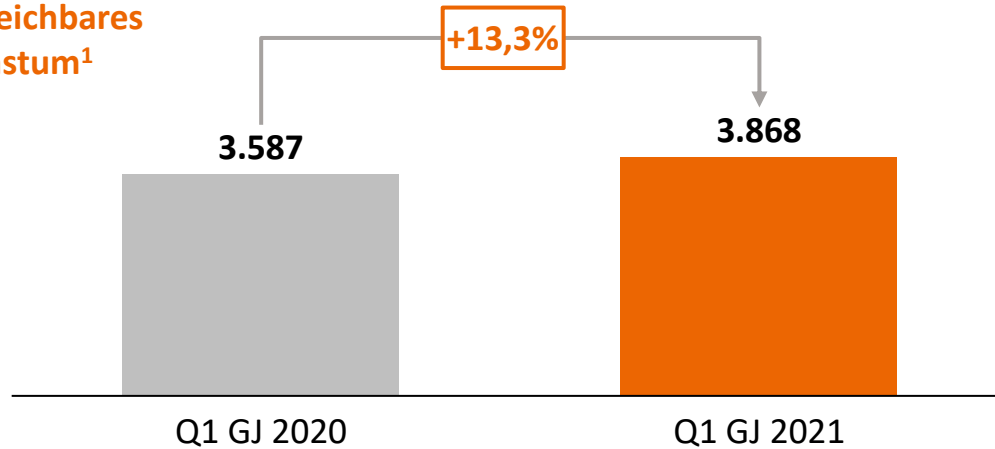
**25 Tests**<sup>1</sup> mit **COVID-19 Bezug**  
(z.B. D-Dimer<sup>1</sup>, IL-6<sup>1,2</sup>, SAA<sup>1,3</sup>)

<sup>1</sup> Die Produktverfügbarkeit kann je nach Land variieren und unterliegt unterschiedlichen regulatorischen Anforderungen. | <sup>2</sup> Diese Tests sind nicht von der FDA freigegeben oder zugelassen. Sie wurden von der FDA unter einer EUA für die Verwendung durch autorisierte Labore zugelassen. Der molekulare ("PCR") Test wurde nur für den Nachweis von Nukleinsäure des SARS-CoV-2 zugelassen, nicht für andere Viren oder Erreger. Der serologische Test ("Antikörper") ist nur für den Nachweis von Antikörpern gegen SARS-CoV-2 zugelassen, nicht für andere Viren oder Krankheitserreger. Der IL-6-Test wurde nur zur Unterstützung bei der Erkennung einer schweren Entzündungsreaktion zugelassen, wenn er als Hilfsmittel zur Bestimmung des Risikos einer Intubation mit mechanischer Beatmung bei bestätigten COVID-19-Patienten verwendet wird. Diese Tests sind nur für die Dauer der Erklärung zulässig, dass Umstände vorliegen, die die Genehmigung der Notfallverwendung von In-vitro-Diagnostika zur Detektion und/oder Diagnose von COVID-19 gemäß Section 564(b)(1) des Gesetzes, 21 U.S.C. § 360bbb-3(b)(1) rechtfertigen, es sei denn, die Genehmigung wird früher aufgehoben oder widerrufen. | <sup>3</sup> In den USA nicht im Handel erhältlich.

# Sehr starkes Umsatzwachstum und hohe Profitabilität

## Umsatz (Mio. €)

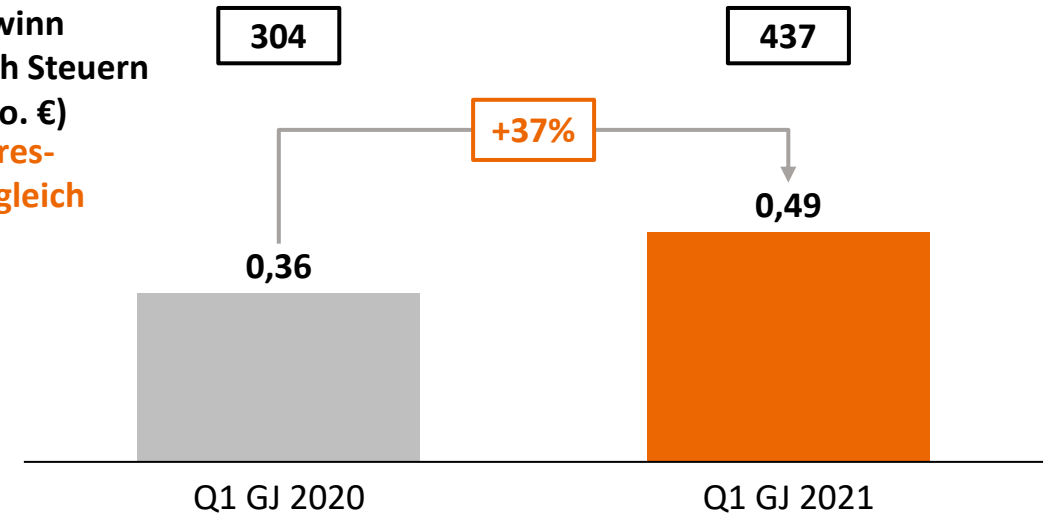
Vergleichbares  
Wachstum<sup>1</sup>



- Signifikantes Umsatzwachstum<sup>1</sup> von 13% nach gutem Vorjahr (Q1 GJ 2020: +5%)
- Sehr starkes Wachstum<sup>1</sup> mit exzellentem Umsatzwachstum durch Equipment und Antigentest-Verkäufe, Service-Wachstum weiter stabil
- EMEA mit ausgezeichnetem Wachstum<sup>1</sup> von 26% (Q1 GJ 2020: +10%) dank Zuwächsen in der ganzen Region und Beiträgen aus Antigen-Tests
- Asien mit sehr starkem Wachstum<sup>1</sup> von 13% (Q1 GJ 2020: +9%), getrieben von China
- Amerika mit gedämpftem Wachstum<sup>1</sup> aufgrund der erwartet verzögerten Erholung in USA

## Bereinigtes unverwässertes Ergebnis je Aktie (€)

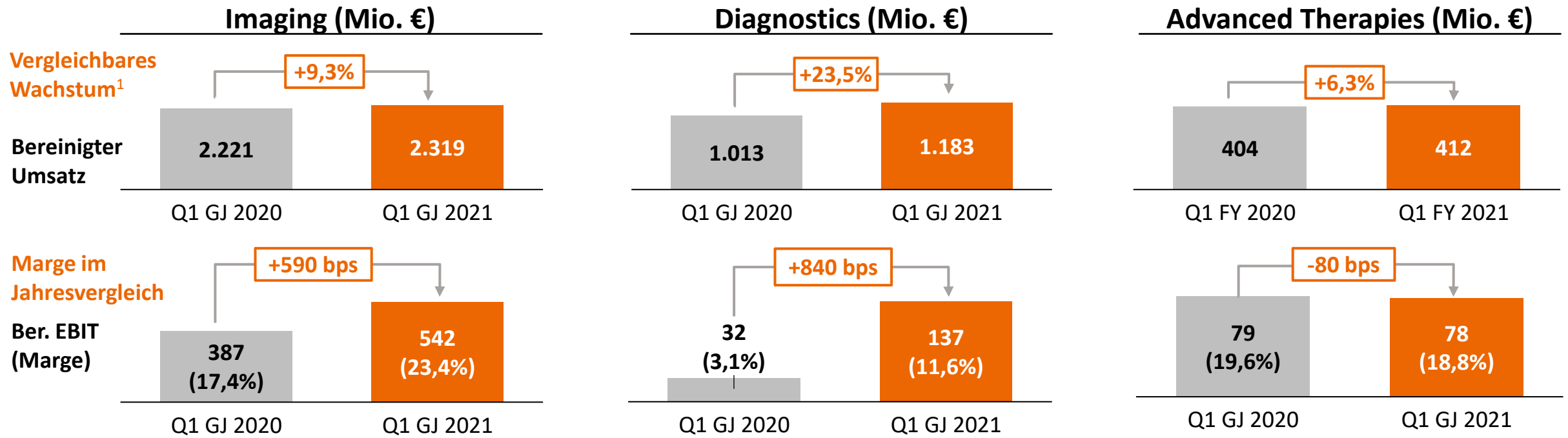
Gewinn  
nach Steuern  
(Mio. €)  
Jahres-  
vergleich



- Bereinigtes unverw. EPS vor dem Hintergrund der positiven Umsatz- und Margenentwicklung gestiegen
- Bereinigte EBIT-Marge signifikant über Vorjahr dank höherem Umsatz bei Imaging und Diagnostics; anhaltender Rückenwind durch diskretionäre Ausgaben
- Berichtetes Finanzergebnis von -77 Mio. € enthält Aufwendungen im Zusammenhang mit der geplanten Varian-Akquisition in Höhe von 70 Mio. €. Bereinigt lag das Finanzergebnis in Q1 bei -7 Mio. €
- Steuerquote mit 28% in etwa auf Vorjahresniveau (Q1 GJ 2020: 27%)



# Insgesamt sehr starkes Wachstum mit herausragender Entwicklung bei Diagnostics; Imaging mit Rekord-Q1-Profitabilität



- Alle Geschäfte stark gewachsen<sup>1</sup>; deutlich zweistelliges Wachstum<sup>1</sup> bei Computertomographie und sehr starkes Wachstum<sup>1</sup> bei Röntgenprodukten
- Rekord-Q1-Marge dank exzellenter Umsatzentwicklung und niedrigeren diskretionären Ausgaben

- Signifikante Umsatzsteigerung aufgrund von COVID-19 Tests und Rückkehr zu solidem Wachstum<sup>1</sup> im Kerngeschäft
- Marge steigt dank zusätzlichem Volumen aus COVID-19 Tests und Wachstum im Kerngeschäft

- Starkes Wachstum<sup>1</sup> von 6% nach starkem Vorjahr (Q1 GJ 2020: +9%); exzellentes Umsatzwachstum<sup>1</sup> bei Equipment
- Marge im Jahresvergleich exklusive negativer Währungseinflüsse stabil

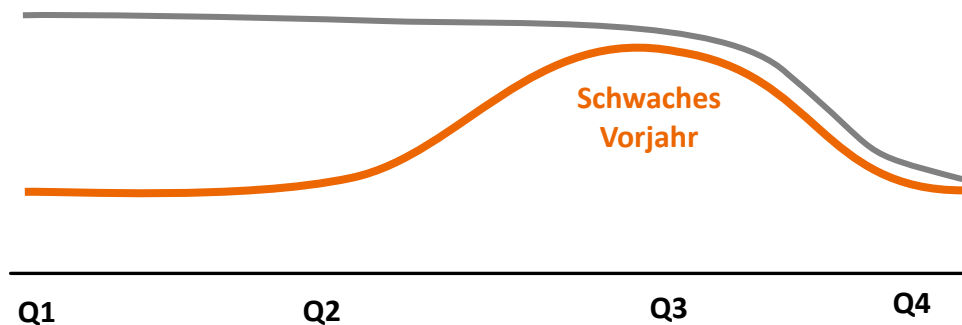
<sup>1</sup> Veränderung gegenüber Vorjahr auf einer vergleichbaren Basis ohne Währungsumrechnungs- und Portfolioeffekte. Zusätzlich sind Effekte aus der Neubewertung von Vertragsverbindlichkeiten im Rahmen der Kaufpreisallokation nach IFRS 3 angepasst.



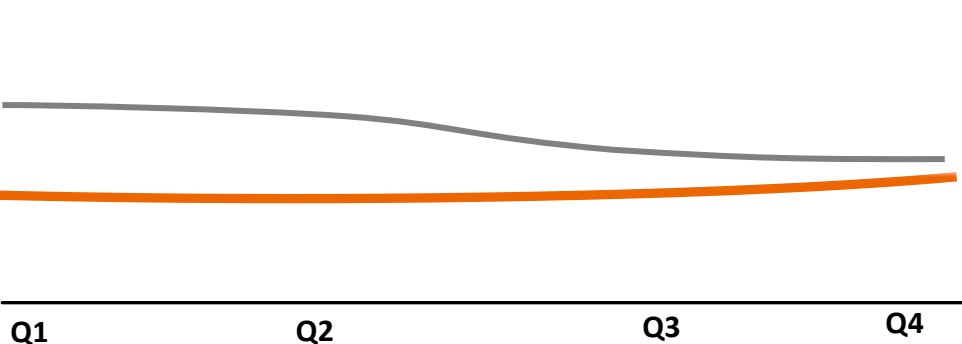
# Diagnostics – Ergebnisbeiträge aus Antigentest dürften im zweiten Halbjahr des GJ 2021 abnehmen

— DX inkl. COVID-19 Tests — DX exkl. COVID-19 Tests

## Vergleichbares Umsatzwachstum<sup>1</sup> im GJ 21



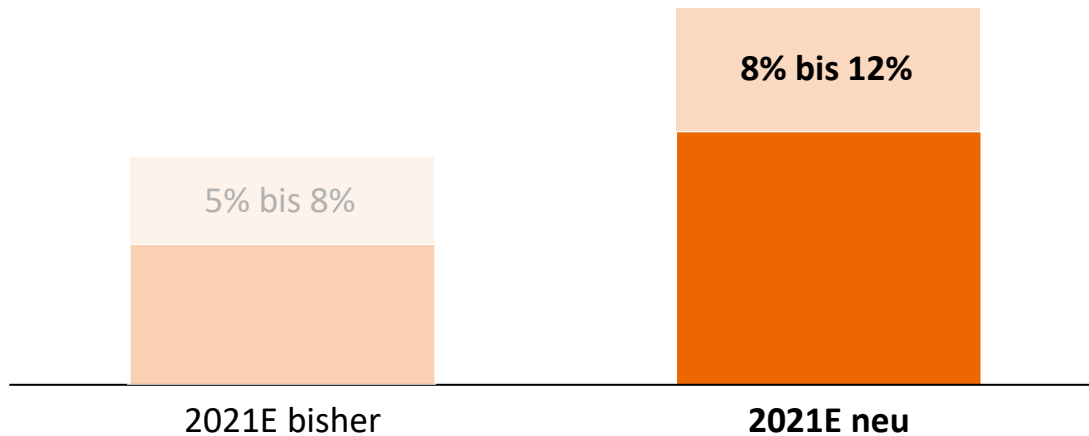
## Bereinigte EBIT-Marge im GJ 21



- **Gute Nachfrage bei Antigentests, Umsatz** von 130 Mio. € im ersten Quartal
- **Aktualisierte Antigen-Umsatzannahme für GJ 2021** von 300-350 Mio. €; Nachfrage dürfte sich im zweiten Halbjahr des GJ 2021 abschwächen
- Umsätze mit **PCR-und Antikörpertests** haben Q1-Wachstum im Jahresvergleich unterstützt
- **DX exkl. COVID-19 Tests** mit solidem Wachstum<sup>1</sup> im Q1 dank **Erholung bei Routinetests** und **erhöhter Kaufaktivität**
- **Beitrag** aus Antigentest-Volumen dürfte **im zweiten Halbjahr des GJ 2021 deutlich abnehmen** aufgrund erwarteter Nachfrageabschwächung und Preisverfall
- **DX exkl. COVID-19 Tests** mit verbesserter Profitabilität im Q1 dank **Erholung bei Reagenzien** und **besserer Auslastung**

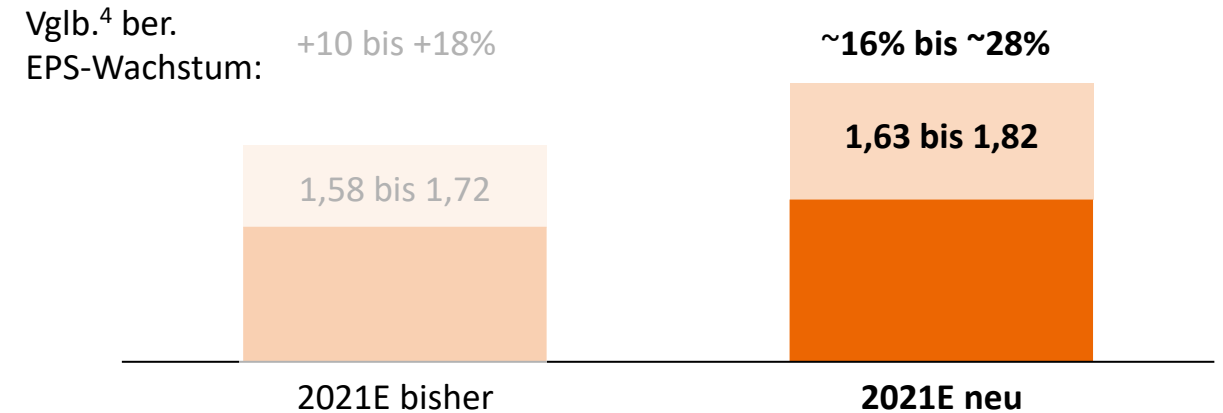
# Ausblick für das GJ 2021 angehoben (ohne Varian)

## Vergleichbares Umsatzwachstum<sup>1,3</sup>



- **Stärkeres Wachstum in GJ 21 wegen schnellerer Erholung und besseren Chancen als erwartet**
- Wachstum bei **Imaging** bei oder über 7%
- **Diagnostics** mit Wachstum mindestens im mittleren Zehner-Prozentbereich
- **Advanced Therapies** mit Wachstum bei oder über 6%

## Bereinigtes unverwässertes EPS<sup>2,3</sup> (€)



- **Höheres ber. EPS im GJ 21 dank höherem Umsatz**
- **Ber. EBIT-Marge<sup>2</sup>** soll sich ggü. Vorjahr um >100 bps verbessern
- **Imaging-Marge** soll sich ggü. Vorjahr um ~100 bps verbessern
- **Diagnostics-Marge** soll sich auf >7% erholen, getrieben von COVID-19-bezogenen Chancen und Erholung des Kerngeschäfts
- **Advanced Therapies** soll erneut branchenführende Margen erreichen
- **Bereinigtes Finanzergebnis** bei -40 Mio. € bis -60 Mio. € erwartet
- **Steuerquote** zwischen 27% und 29% erwartet

<sup>1</sup> Veränderung gegenüber Vorjahr auf einer vergleichbaren Basis ohne Währungsumrechnungs- und Portfolioeffekte. Zusätzlich sind Effekte aus der Neubewertung von Vertragsverbindlichkeiten im Rahmen der Kaufpreisallokation nach IFRS 3 angepasst. | <sup>2</sup> Bereinigt um Aufwendungen für portfoliobezogene Maßnahmen sowie Personalrestrukturierungsaufwendungen, für EPS nach Steuern – berechnet für das GJ 2021 auf Basis von 1.072 Mio. durchschnittlich ausstehenden Aktien |

<sup>3</sup> Der Ausblick basiert auf bestimmten Annahmen für den Umsatz mit Antigen-Tests, die pandemiebezogene Nachfrage und das Investitionsverhalten in den USA.

Weitere Annahmen des bisherigen Ausblicks bleiben unverändert (s. Quartalsmitteilung Q1) | <sup>4</sup> Ohne Wechselkursschwankungen und Verwässerung der Aktienanzahl

# Voll auf Kurs zum Vollzug einer transformativen Akquisition



### Integration

- ✓ Integrationsplan und Vorbereitung für Tag 1 auf Kurs
- ✓ Programme zur Mitarbeiterkultur und -weiterentwicklung aufgesetzt
- ✓ Positives Momentum in speziellen Integrations-Arbeitsgruppen



### Meilensteine

- ✓ Freigaben durch US-Kartellbehörde und CFIUS
- ✓ Behördliche Freigaben im Plan
- ✓ Vollzug weiterhin im 1. Kalenderhalbjahr 2021 erwartet

# Nachhaltigkeit – ein fester Bestandteil unseres Unternehmenszwecks und unseres Führungsmodells

Innovationen, die eine nachhaltige Gesundheitsversorgung für alle Menschen ermöglichen – überall



Verbesserung der Lebensqualität durch Zugang zu Gesundheitsversorgung und Innovation



Zu einer erneuerbaren und gesunden Umwelt beitragen



Diversität und Inklusion verbessern und die Entwicklung der Menschen im Unternehmen fördern

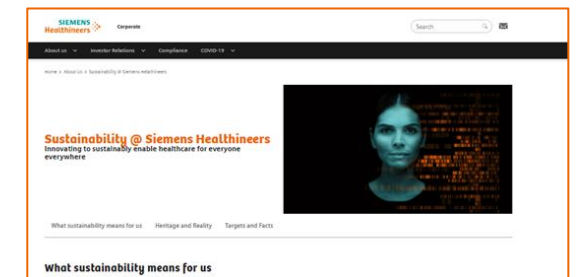


Nachhaltig Wert schaffen durch eine verantwortungsvolle Geschäfts- und Unternehmensführung

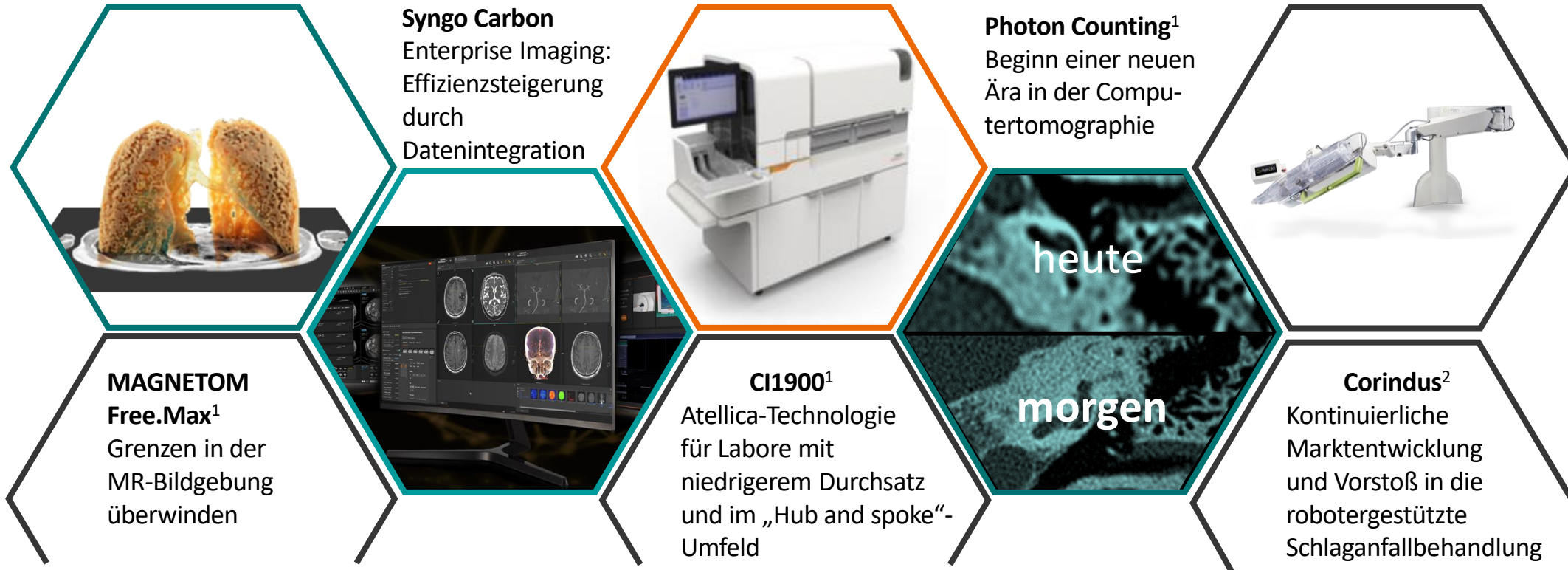
>> ESG-Ziele als Teil der langfristigen Vergütung für Vorstand und Topmanagement



>> Start der Internetseite am 12. Februar 2021



# Eingestellt auf weiteres strukturelles und innovationsgetriebenes Wachstum



- **Hochinnovative** Produkt- und Technologie-Einführungen zur **Stärkung der führenden Marktpositionen**
- **Ideales Portfolio**, um von **strukturellen Wachstumstrends** und dem Wandel zu **umfassenden Partnerschaften** und **Entscheidungen auf „C-Level“** zu profitieren
- Mit **Varian** erschließen wir einen **attraktiven angrenzenden Wachstumsmarkt**, und unser Portfolio wird noch **umfassender**

1

## Attraktives strukturelles und innovationsgetriebenes Wachstum

- **Führende Positionen** in attraktiven Märkten mit **strukturellem Wachstum**
- **Fortlaufende Einführung innovativer Technologien** und Produkte zur Stärkung unserer **marktführenden Positionen**
- **Wir profitieren** von der wachsenden Bedeutung **umfassender Partnerschaften** und dem zunehmenden Wandel zu **C-Level-Entscheidungen**

2

## Branchenführende Margen mit weiterem Aufwärtspotenzial

- Spielraum für **weitere Ausweitung unserer branchenführenden Margen** bei **Imaging** und **Advanced Therapies**
- Auf Kurs zu **stärkerem Wachstum** und **besseren Margen** im **Diagnostics-Geschäft**

3

## Portfolio-Erweiterung in angrenzende Wachstumsmärkte

- **Varian: Neues Niveau** profitablen Wachstums; wir werden ein noch **umfassenderer Partner** für das **gesamte Kundenspektrum**
- **Corindus:** Fortlaufende Marktentwicklung in einem schwierigen Umfeld zur **Schaffung von Mehrwert** für unsere Kunden

4

## Widerstandsfähig zu jeder Zeit

- **Hoher Anteil wiederkehrender Umsätze** aus Reagenzien bei Diagnostics sowie aus Service bei Imaging und Advanced Therapies
- **Breite regionale Aufstellung** und signifikant **gestiegener Auftragsbestand** durch **Value Partnerships** erhöhen die Widerstandsfähigkeit in unserem Geschäft weiter

