

PisaSales und Echobot

Echtzeitdaten statt
Datenleichen



Mit der Integration von Echobot sorgen Sie im PisaSales CRM für stets aktuelle Kontaktdaten. Ansprechpartner, Unternehmen, Handelsregistermeldungen und aktuelle Neuigkeiten zu den jeweiligen Firmen sind in Sekundenschnelle valide recherchiert. Ebenso einfach erfolgt der Datenimport in das PisaSales CRM.




Die Integration von Echobot im Überblick

- relevante Echtzeit-Daten von über 12 Millionen Unternehmen
- schnell und unkompliziert Ansprechpartner, Kontaktdaten, weiterführende Unternehmensinformationen sowie News, die den passenden Gesprächseinstieg einfach machen, finden
- Echobot durchsucht automatisch Firmenwebseiten, Handelsregister, Pres-
seportale, Social Media Accounts und redaktionelle Webseiten
- Mit Echobot erfahren Sie per Klick alles über das Geschäftsumfeld des Unternehmens, seine Größe, Ihre Ansprechpartner und alle Neuigkeiten rund um die Firma
- immer aktuelle Kontaktdaten im CRM-System



Die intelligente Standardschnittstelle zum PisaSales CRM

- automatisch aggregierte und aufbereitete Informationen per Mausklick
- beim Kontaktdatenimport läuft im Hintergrund natürlich die leistungsstarke PisaSales Dublettenprüfung, so sind Sie sicher, dass die Daten nicht doppelt angelegt sind
- ist eine Firma bzw. eine Person bereits im System vorhanden, können Sie entscheiden, ob diese mit aktuellen Informationen aus dem Echobot angereichert bzw. „refreshed“ wird
- Über den Button  importieren Sie ganz einfach Unternehmensdaten und Ansprechpartner in das PisaSales CRM. Weitere Informationen lassen sich via Copy & Paste übertragen
- das stets aktuelle Unternehmensdossier unterstützt Mitarbeiter im Key-Account-Management, dem Vertrieb und Marketing sowie in der Wettbewerbsbeobachtung





Ihre Vorteile der Echobot-Integration in das PisaSales CRM auf einen Blick

- stets aktuelle Informationen zu Leads, Interessenten, Kunden, Lieferanten, Partnern und Wettbewerbern
- keine aktive Recherche mehr nötig: ein Dossier informiert Sie direkt am jeweiligen Unternehmen im PisaSales CRM
- Import von neuen Ansprechpartnern inkl. leistungsstarkem Dublettencheck in das PisaSales CRM
- greifen Sie auf aktuelle Informationen von über 12 Millionen Unternehmen direkt im PisaSales CRM zu
- innovative Schnittstelle via Webhooks

250+

Kunden

in **50+**

Ländern im Einsatz

145+

Mitarbeiter

30+

Jahre Innovation

Der JustRelate-Vorteil

- Mehr als 145 hochqualifizierte Experten
- Tiefes Verständnis von Marketing, Vertrieb und Service
- Pioniere des Internets und Webs
- 250+ aktive Unternehmenskunden
- 100.000+ aktive Nutzer
- Einsatz modernster Technik
- Innovatives Full-Service-Stack
- Agile Umsetzung von Projekten
- Im Herzen Europas zu Hause, weltweit genutzt

Kontakt

Hanka Zschinschky

Business Development

+49 30 7479 9348

hanka.zschinschky@justrelate.com



JustRelate Group GmbH, Kitzingstraße 15, 12277 Berlin, Deutschland

+49 30 7479930

info@justrelate.com