

# PiSA sales und Echobot

*Echtzeitdaten statt Datenleichen*

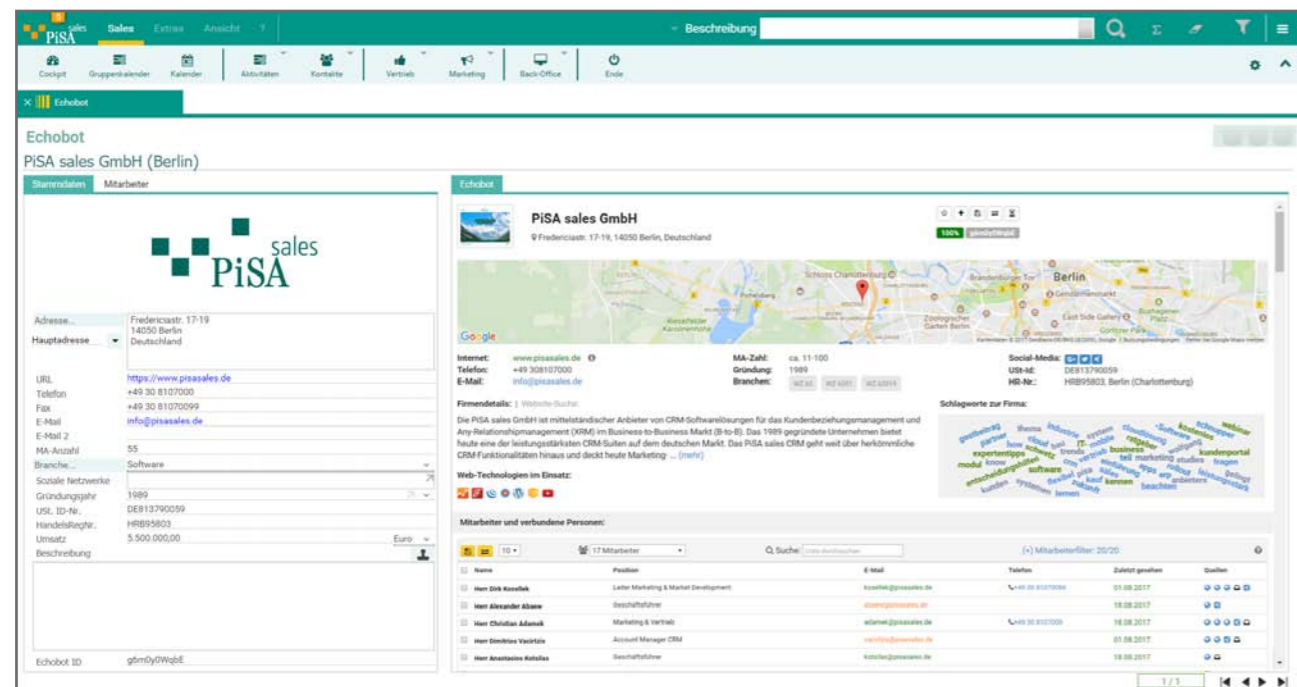
Mit der Integration von Echobot sorgen Sie im PiSA sales CRM für stets aktuelle Kontaktdaten. Ansprechpartner, Unternehmen, Handelsregistermeldungen und aktuelle Neuigkeiten zu den jeweiligen Firmen sind in Sekundenschnelle valide recherchiert. Ebenso einfach erfolgt der Datenimport in das PiSA sales CRM.

Die Integration von Echobot in das PiSA sales CRM bietet Ihnen und Ihren Kollegen eine Reihe von Vorteilen. Recherchieren Sie in Echtzeit-Daten von über einer Million Unternehmen aus dem deutschsprachigen Raum (D-A-CH) und finden Sie schnell und unkompliziert Ansprechpartner, Kontaktdaten, weiterführende Unternehmensinformationen sowie News die den passenden Gesprächseinstieg einfach machen.

Per Klick beantwortet Ihnen Echobot direkt im PiSA sales CRM die wichtigsten Fragen:

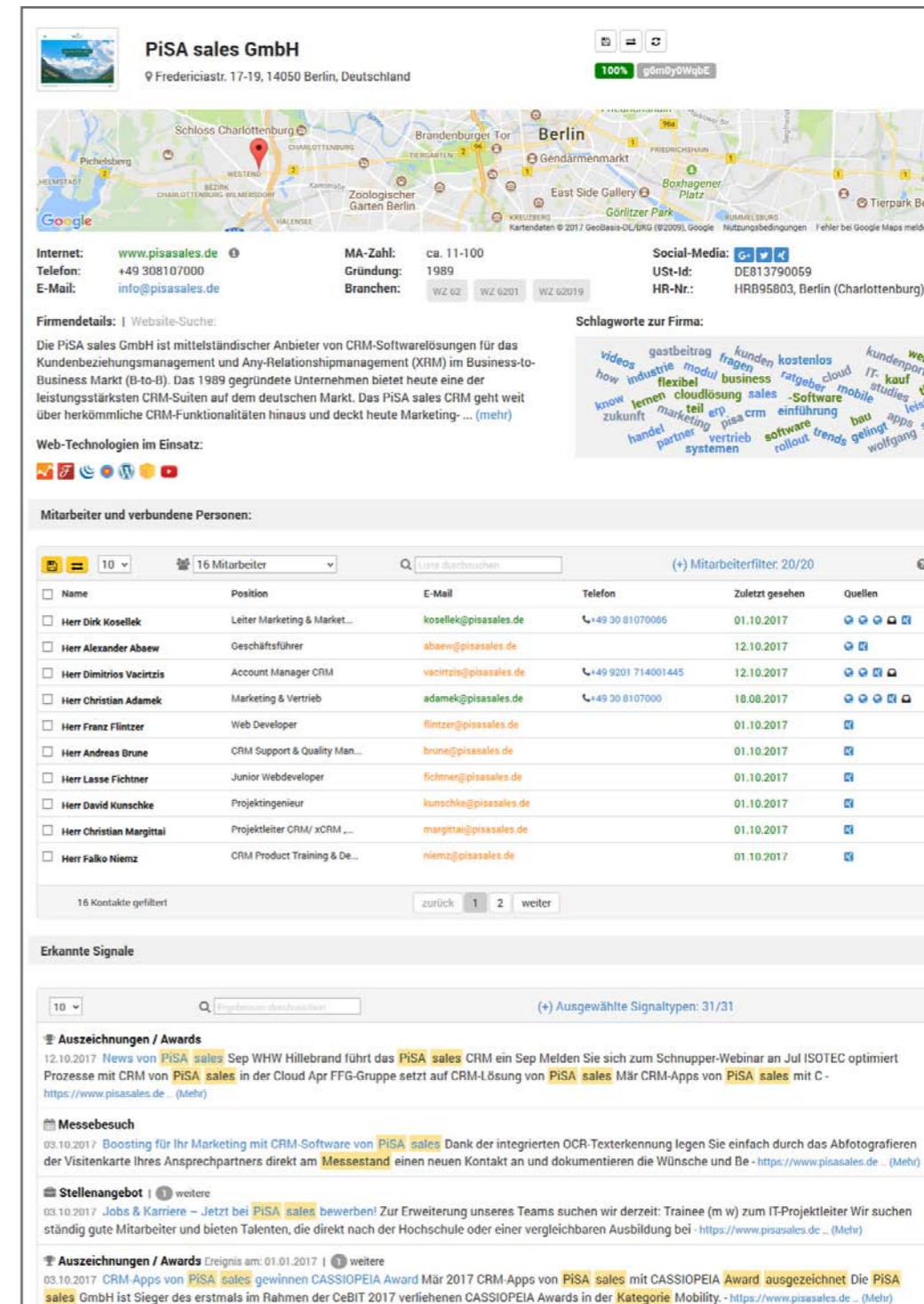
1. Was macht das Unternehmen?
2. Wie groß ist das Unternehmen?
3. Wer sind die richtigen Ansprechpartner?
4. Welche aktuellen Neuigkeiten über das Unternehmen liegen vor?

Mit dieser Lösung wirken Sie dem weit verbreiteten Problem veralteter Kontaktdaten in ihrem CRM-System entgegen. Echobot durchsucht automatisch Firmenwebseiten, Handelsregister, Presseportale, Social Media Accounts und redaktionelle Webseiten. Ein leistungsstarker Crawler sorgt für die Aktualität der Daten.



Integration des Echobot in das PiSA sales CRM

Dank der intelligenten Standardschnittstelle zum PiSA sales CRM profitieren Sie von diesen automatisch aggregierten und aufbereiteten Informationen per Mausklick. Beim Kontaktimport läuft im Hintergrund natürlich die leistungsstarke PiSA sales Dublettenprüfung. So können Sie sicher sein das Sie Ansprechpartner und Unternehmen nicht doppelt anlegen. Ist eine Firma bzw. eine Person bereits im System vorhanden, können Sie entscheiden, ob diese mit aktuellen Informationen aus dem Echobot angereichert bzw. „refreshed“ wird.



Korrekte Firmierung und aktuelle Anschrift

Darstellung des Standorts auf Google Maps


Kontaktdaten mit Webseite, Telefonnummer und E-Mail-Adresse

Social Media-Accounts, Umsatzsteuer ID, Handelsregisternummer

Kurzbeschreibung des Unternehmens

Mitarbeiterdaten aus Unternehmenswebseite, Social Media Profilen und anderen Quellen

Aktuelle Meldungen und News nach Signaltyp filterbar (z.B. Neubauten, Umsatzsteigerung, Übernahme, Insolvenz etc.)

Über den Button  importieren Sie ganz einfach Unternehmensdaten und Ansprechpartner in das PiSA sales CRM. Weitere Informationen lassen sich via Copy & Paste übertragen.

Durch das stets aktuelle Unternehmensdossier werden insbesondere Mitarbeiter im Key-Account Management, dem Vertrieb und Marketing sowie in der Wettbewerbsbeobachtung unterstützt.

Übersicht aktueller News über das Unternehmen

Handelsregister-meldungen, Jahres-berichte und Bilanzen

News zur Firma:

18.10.2017 Echtzeit-Daten statt Datenleichen - mittelstandcafe Mittelstand Cafe

17.10.2017 Echtzeit-Daten statt Datenleichen - internetintelligenz | weitere

17.10.2017 PiSA sales CRM stützt sich künftig auf Echtzeit-Kundendaten mittels Echobot - telematik-markt.de

17.10.2017 Echtzeit-Daten statt Datenleichen - PiSA sales GmbH - Pressemitteilung - PresseDox.de - Technologie Presseservice

10.10.2017 CASSIOPEIA Premium Award erstmals verliehen - IT-I-Ko - it-ko

04.10.2017 MOBILE APP ENTWICKLER (M/W) - PiSA sales GmbH - Berlin - ICTJOB Deutschland GmbH | weitere

03.10.2017 Erfolgreiche CRM-Einführung - PiSA sales CRM - www.pisasales.de | weitere

03.10.2017 Schulungsprogramme für jeden Bedarf - www.pisasales.de

03.10.2017 Das Unternehmen - Über die PiSA sales GmbH - www.pisasales.de | weitere

03.10.2017 PiSA sales Partnerprogramm - Jetzt anmelden! - www.pisasales.de | weitere

Treffer: 487

Finanz-Informationen: (Alle Angaben ohne Gewähr)

Bilanzsumme Gewinn

	31.12.2011	31.12.2012	31.12.2013	31.12.2014	31.12.2015
Bilanzsumme	1.137.926 €	1.443.415 €	1.348.126 €	1.444.824 €	1.229.165 €
Gewinn	0,00 € (Differenz zum Bilanzgewinn des Vorjahrs)	0,00 € (Differenz zum Bilanzgewinn des Vorjahrs)	0,00 € (Differenz zum Bilanzgewinn des Vorjahrs)	0,00 € (Differenz zum Bilanzgewinn des Vorjahrs)	0,00 € (Differenz zum Bilanzgewinn des Vorjahrs)
Eigenkapital	575.214 €	679.211 €	1.039.311 €	947.223 €	788.576 €
EK-Quote	50,5 %	47,1 %	77,1 %	65,6 %	64,2 %
EK-Rendite	0 %	0 %	0 %	0 %	0 %
Kassenbestand	443.677 €	769.319 €	649.729 €	606.567 €	639.478 €
Quelle	Jahresabschluss zum Geschäftsjahr vom 01.01.2012 bis zum 31.12.2012	Jahresabschluss zum Geschäftsjahr vom 01.01.2013 bis zum 31.12.2013	Jahresabschluss zum Geschäftsjahr vom 01.01.2014 bis zum 31.12.2014	Jahresabschluss zum Geschäftsjahr vom 01.01.2015 bis zum 31.12.2015	Jahresabschluss zum Geschäftsjahr vom 01.01.2015 bis zum 31.12.2015

Handelsregister: (Alle Angaben ohne Gewähr)

PISA sales GmbH Nicht mehr Geschäftsführer Frank Rieger

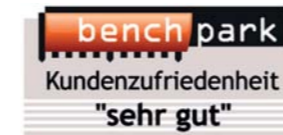
OF Frank Rieger Anschrift: Fredericiastr. 17-19

16.02.2012 Anschrift

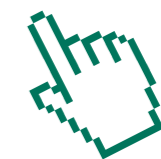
09.07.2009 Anschrift - Nicht mehr Geschäftsführer: Frank Rieger

14.10.2008 Geschäftsführer: Frank Rieger

IMPRESSUM - UPDATES



[www.pisasales.de](http://www.pisasales.de)



### Ihre Vorteile der Echobot-Integration in das PiSA sales CRM auf einen Blick

- ✓ stets aktuelle Informationen zu Leads, Interessenten, Kunden, Lieferanten, Partnern und Wettbewerbern
- ✓ keine aktive Recherche mehr nötig: ein Dossier informiert Sie direkt am jeweiligen Unternehmen im PiSA sales CRM
- ✓ Import von neuen Ansprechpartnern inkl. leistungsstarkem Dublettencheck in das PiSA sales CRM
- ✓ greifen Sie auf aktuelle Informationen von über 1 Million Unternehmen und 6 Millionen Mitarbeitern direkt im PiSA sales CRM zu
- ✓ innovative Schnittstelle via Webhooks

PiSA sales GmbH  
Fredericiastraße 17-19  
D-14050 Berlin

Tel: +49 (0)30 810 700-0  
Fax: +49 (0)30 810 700-99  
info@pisasales.de  
[www.pisasales.de](http://www.pisasales.de)

© 2017 PiSA sales GmbH; Nr. D-17-184173, Version 0  
Technische Änderungen vorbehalten. Alle in diesem Dokument aufgeführten Firmennamen und Produkte sind unter Umständen geschützte Marken des jeweiligen Rechteinhabers.

CRM-Infopaket anfordern:

